

Veranstaltung „Verkaufserfolg in Frankreich“

Dienstag, 23.02.2010, 13:30 bis 18:00 Uhr
Saal A 401, IHK-Akademie, Orleansstraße 10-12, 81669 München

PROGRAMM

13:30 – 13:45 Uhr	Registrierung der Teilnehmer
13:45 – 13:50 Uhr	Begrüßung Cristina Wille, Referentin Europa, IHK für München und Oberbayern
13:50 – 14:00 Uhr	Einführung Joachim Schulz, MBA, Rechtsanwalt, Leiter Recht und Steuern Deutsch-Französische Industrie- und Handelskammer
14:00 – 14:50 Uhr	Tipps zur Gestaltung von Vertreterverhältnissen, Unterschiede zwischen dem deutschen und dem französischen Recht, Handelsvertreter, freier Vertreter, VRP als Sonderform des französischen Rechts, Vertragshändler Roger Storp /Judith Adam-Caumeil, Avocats à la Cour & Rechtsanwälte ADAM-CAUMEIL-STORP
14:50 – 15:25 Uhr	Repräsentanzbüro, unselbstständige Niederlassung oder Tochtergesellschaft? Vor- und Nachteile, Gründung und Führung der Vertretung in Frankreich. Jörg Letschert, Avocat à la Cour & Rechtsanwalt SOFFAL
15:25 – 15:40 Uhr	Kaffeepause
15:40 – 16:20 Uhr	Die juristischen Eckpfeiler des französischen Kaufrechts. Vermeiden Sie Stolperfallen am französischen Markt und gestalten Sie Ihre AGB's rechtssicher. Nicola Kömpf, Avocat à la Cour & Rechtsanwältin BERNARD-HERTZ-BÉJOT
16:20 – 16:50 Uhr	Frankreich – ein Steuerparadies? Katherine Nennstiel, Rechtsanwältin CeterisLAW
16:50 – 17:15 Uhr	Diskussionsrunde Moderation: Joachim Schulz, MBA, Rechtsanwalt, Leiter Recht und Steuern, Deutsch-Französische Industrie- und Handelskammer
17:15 – 18:00 Uhr	Stehimbiss